

## Rechtsmanagement und Vertragsberatung

### Ich arbeite nicht für Sie, sondern mit Ihnen:

Als ehemaliger **In-House Counsel sowie Leiter Recht/ Patente**, der alle Bereiche bekannter Industrieunternehmen aus dem High- Tech Bereich betreut hat (u.a. DAX- Konzern und Weltmarktführer gehobener Mittelstand), verstehe ich **Ihre Anforderungen in der Unternehmenspraxis** rasch.

Die Denkweisen und täglichen Probleme der verschiedenen Unternehmensbereiche kenne ich aufgrund **langjähriger Praxis in der Industrie** aus erster Hand. Aufgabenstellungen und Lösungsansätze werden also praxisnah und schnell bearbeitet. Meine kurzfristige Erreichbarkeit ist gesichert.

### **Ich bin in erster Linie Rechtsmanager - Ich denke in Chancen und nicht nur in Risiken!**

Ich bin nicht der „Sand im Getriebe“ (wie Anwälte oft wahrgenommen werden), sondern **Ihr Partner** bei der **Begleitung unternehmerischer Aufgaben**, ohne dabei die „juristische Brille“ abzunehmen.

Rein rechtliche Ansätze führen nicht unbedingt zum gewünschten Erfolg. Ich vertrete daher die Devise: **Nicht recht haben – Lösungen finden.**

Geschäftsfördernde Lösungen statt Streitfälle stehen im Vordergrund meiner Tätigkeit. Ich bin nicht streitbare Anwaltpersönlichkeit, sondern bevorzuge zur Sicherstellung ungestörter Geschäftsprozesse **Prävention und Risikotransparenz.**

Ich entwickle daher entsprechende Konzepte frühzeitig, u.a. durch versierte Begleitung des Unternehmens sowie Vertragsgestaltung. Im Rahmen nicht vermeidbarer Streitfällen empfehle ich, falls sachgerecht, häufig außergerichtliche Lösungen (Vergleiche).

Im Unterschied zu einer klassischen Anwaltskanzlei verstehe ich mich also als **proaktiver Teil Ihres Risikomanagements.** Ich bin Ihr **Rechtsmanager**, insbesondere zur laufenden Begleitung Ihres operativen Geschäfts (inkl. Mitarbeiterschulungen).

Sie organisieren durch mein Angebot von Rechtsmanagement und Vertragsberatung im Rahmen Ihres Risikomanagements zusätzliches **Wachstum für Ihr Unternehmen.** Mein Angebot an Sie verstehe ich im Übrigen als Teil der **Unternehmensstrategie** und des **Qualitätsmanagements.**

Ich stehe auf Anforderung wie eine interne Rechtsabteilung zur Verfügung, kann also im persönlichen Kontakt **räumlich direkt im Unternehmen** tätig sein.

Zur Sicherstellung dieses Angebots, des nötigen Vertrauens, Ihrer Ansprüche und des Verständnisses für die Belange Ihres Unternehmens, konzentriere ich mich stets auf nur wenige Mandanten.

## Ihr Full- Service- Partner im Risikomanagement

An komplexen und sehr speziellen Themen arbeite ich im Bedarfsfall (insbesondere wenn keine Netzwerke des Kundenunternehmens bestehen sollten) mit meiner „virtuellen Anwaltsfirma“, einem eingespielten und persönlichen **Kooperationsnetzwerk, bestehend aus Spezialisten diverser Fachrichtungen**, inklusive weiteren Rechtsanwältinnen.

Auch in der Zusammenarbeit mit dem von mir geführten Kooperationsnetzwerk bleibe ich grundsätzlich **immer Ihr persönlicher Ansprechpartner**, der den vollen Überblick wahr. Fachliche Details und organisatorische Themen belasten Sie nicht. Zusatzkosten entstehen für Sie nicht.

Meine **persönlichen Arbeitsschwerpunkte** sind:

- **Technologietransfer- und Lizenzrecht** zur rechtlichen Absicherung von Entwicklungskooperationen, inklusive der Sicherung von Wissen und Schutzrechten gegenüber Dritten, insbesondere auch **Wettbewerbern**;
- **Vertrags- und Vertriebsrecht** zur Absicherung Ihrer wirtschaftlichen Interessen;
- **Produkthaftungsrecht** einschließlich der Beratung und Entwicklung von Maßnahmen zur Vermeidung von Haftungsfällen;
- die Begleitung von **Unternehmensverkäufen** und **Unternehmenskäufen**, einschließlich der Gründung von **Joint Ventures**.

Darüber hinaus betreue ich bei Bedarf für Sie im Unternehmen die bestehenden, zu erneuernden oder neu einzurichtenden **Industrieversicherungsprogramme**. Ich pflege sehr enge Kontakte zu führenden internationalen Industrieversicherungsmaklern.

Für Themen mit **Auslandsbezug** bin ich ebenso Ihr Partner:

Ich arbeite und korrespondiere ohne Einschränkungen in englischer Sprache und in verschiedenen Jurisdiktionen. Ich habe außerdem in den USA gearbeitet. Der **Umgang mit internationalen Partnern** ist mir vertraut, die **internationalen Gepflogenheiten** sind mir geläufig.

Mein Kooperationsnetzwerk besteht zusätzlich in den wichtigsten europäischen Ländern und den USA.

### Meine Mitarbeit - Ihr Ertrag

Langjährige Industrieerfahrung auf höchstem Niveau  
Integration in Ihre Geschäftsabläufe  
Bearbeitung aller internationalen Angelegenheiten  
Planungssicherheit und Risikotransparenz für Sie  
Erfahrungssammlung für Ihre Folgeprojekte  
Kostensoptimierung im Personaleinsatz.

Ich arbeite konzeptbedingt ohne repräsentativen Kanzleiapparat. Ihr Vorteil: **transparentes und sehr attraktives Honorar ohne Zusatzkosten**.

Zudem: individuelle Vereinbarungen zur Honorargestaltung bei laufender Kooperation.

Gerne vereinbare ich mit Ihnen ein erstes, natürlich kostenloses und unverbindliches, Gespräch. Referenzen nach näherer Absprache sind selbstverständlich.

Weitere Details unter: <http://www.ilberg-law.de>

Christian v. Ilberg (Rechtsanwalt)  
**Legal Consulting**  
Poseidon- Haus  
Rudolf- Diesel- Str. 7 b  
86899 Landsberg am Lech

Telefonisch erreichen Sie mich am besten mobil: 0172- 842 1234  
oder per E-Mail: [mail@ilberg-law.de](mailto:mail@ilberg-law.de)